



Nr. Reg. J10/1003/1994; C.U.I. 6303828; Tel. 0238.401400; 0238.712830; 0238.401433; Fax: 0238.718017

## ANEXA A/BVC 2019-rectificat

### INDICATORI DE PERFORMANTA

Criteriile de performanta si conditiile de evaluare a acestora pe 2019

#### **INDICATORI FINANCIARI**

**Obiectiv specific: Eficiența economică și financiară a Serviciului Public de Alimentare cu Energie Termică, cu respectarea și îndeplinirea următorilor indicatori cheie:**

#### **1. FLUX DE NUMERAR**

##### **1.1. Sold creante curente**

Indicator : Suma de bani datorata de clienti

Detaliere :

- Sold creante la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile
- Valoare tinta : maxim 22.000.000 lei

##### **1.2. Reducerea creanțelor**

Indicator: perioada de recuperare a creanțelor

$$\text{Formula : } \frac{\text{sold mediu creante}}{\text{cifra de afaceri}} \times 365$$

Detalieri:

- Sold mediu creanțe = soldul mediu zilnic pentru ultimile 365 zile
- Cifra de afaceri = cifra de afaceri aferentă ultimilor 365 zile
- Unitate de măsură = zile
- Valoare țintă:  $\leq 250$  zile

Semnificație:

- calculează eficacitatea entității în colectarea creanțelor sale
- exprimă numărul de zile până la data la care debitorii își achită datoriile

#### **2. COSTURI**

##### **2.1. Cheltuieli totale**

Indicator : totalitatea cheltuielilor suportate la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Detaliere :

- Valoarea totală a cheltuielilor la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile
- Valoare tinta : Ne propunem ca în urmatorii 4 ani să scadem cheltuielile cu 30% raportat la anul 2018

##### **2.2. Costul pe unitate**

Indicator : pretul pentru a produce și a vinde o gigacalorie

Cost variabil + Cost Fix  
Formula : -----

Numar unitati produse

Detaliere :

- Valoarea totala a costurilor variabile si fixe la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

- Numar de gigacalorii vandute la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Valoare tinta : Semestrul I  $\leq$  410 lei/gcal

Semestrul II  $\leq$  870 lei/gcal

Cost mediu / an  $\leq$  540 lei /gcal

Ne propunem o scadere cu 30% in urmatorii 4 ani raportat la anul 2018

### 2.3. Cheltuieli anuale medii pentru a servi un singur client

Indicator : suma medie necesara pentru a servi un singur client

Costuri totale

Formula : -----

Clienti totali

Detaliere :

- Cheltuielile totale la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

- Numarul de consumatori la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Valoare tinta : Semestrul I  $\leq$  2.700 lei/consumator

Semestrul II  $\leq$  2.500 lei/consumator

Cost mediu  $\leq$  4.800 lei/ consumator

### 2.4. Procentul costurilor cu forta de munca

Indicator : Costul fortelei de munca in raport cu costurile totale

Costuri salariale

Formula : ----- \* 100

Costuri totale

Detaliere :

- Costuri totale cu forta de munca la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

- Costuri totale la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Valoare tinta : Semestrul I  $\leq$  23 %

Semestrul II  $\leq$  27 %

Cumulat pe un an de zile  $\leq$  25 %

## 3. VENITUL

### 3.1. Volumul de vanzari

Indicator : Valoarea vanzarilor obtinuta intr-un an de zile exprimata intr-un numar de unitati vandute

Detaliere:

- Volumul vânzărilor exprimă cantitatea de produs vândut (gigacalorii) la sfârșitul fiecărui semestru a unui an de zile

- Numar gigacalorii la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Estimăm o reducere a cantității vândute în viitorii 4 ani cu aprox. 30% față de producția anului 2018, din motive independente de regie.

### **3.2. Acuratetea prognozarii vanzarilor**

Indicator : proximitatea cantitatii de vanzari prognozata la cantitatea efectiva de vanzari

Cantitate realizata

Formula :  $\frac{\text{Cantitate realizata}}{\text{Cantitate prognozata}} * 100$

Detaliere :

- Cantitate realizata la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile
- Cantitate prognozata la sfarsitul fiecarui semestru a unui an de zile

Valoare tinta : +/- 15%

Pentru fiecare indicator se calculează semestrial valorile efective care se compară cu valorile țintă, obținându-se astfel **gradul de îndeplinire a indicatorului respectiv**.

$$GR1 = 1 + \frac{\text{valoarea tinta} - \text{valoarea efectiva}}{\text{valoarea tinta}}$$

**3.3. Gradul global de realizare a indicatorilor de performanță** se obține prin ponderarea gradului de îndeplinire a fiecărui indicator cu valoarea desemnată a ponderii pentru criteriul respectiv.

$$\text{GRAD GLOBAL DE INDEPLINIRE INDICATORI} = \frac{\sum (\text{grad indepl. Indic.} \times \text{pondere indic.})}{100}$$

**Indicatorii pentru remunerarea membrilor Consiliului de Administrație precum și a Directorului General al Regiei Autonome Municipale „RAM” Buzău, sunt prezenți în anexa B.**

**Îndemnizația alocată, în condițiile nerealizării indicatorilor, se va diminua corespunzător gradului global de îndeplinire a indicatorilor, dar nu mai mult de 30% din indemnizația lunară.**

## **CONCLUZII**

Indicatorii de performanță au fost stabiliți având în vedere condițiile de funcționare ale regiei la 31.12.2019, și vor fi anexa la Planul de Administrare.

Nivelul de realizare a indicatorilor de performanță se va face semestrial și cumulat la finele anului .

Penalizările nu se aplică în condițiile în care nerealizările intervin din cauze obiective, independent de exercitarea atribuțiilor prevăzute în planul de administrare și contractele de mandat .

În situația când unul din indicatorii de performanță înregistrează depasire , iar ceilalți indicatori înregistrează nerealizare , penalizarea se va aplica după compensarea rezultatului din depasire cu cel de nerealizare, în funcție de gradul global de îndeplinire indicatori.

Director General  
Aurel Gubandru

Director Economic  
Beatrice Dimciu